

Supplement 1:

1. Leg uit hoe de valuta van een land overgewaardeerd kan zijn?

De wisselkoers van een valuta wordt bepaald door vraag en aanbod. De vraag naar en het aanbod van een valuta wordt bepaald door de lopende rekening en de kapitaalrekening. Als nu op de kapitaalrekening sprake is van heel veel speculatief kapitaal (bijvoorbeeld omdat speculanten de valuta kopen omdat ze verwachten dat in de toekomst de koers zal stijgen) zal de koers anders zijn dan op grond van fundamentele factoren gerechtvaardigd is. We spreken van een overgewaardeerde valuta als er dus op grond van speculatie veel vraag is naar deze valuta.

2. Wanneer spreken we van een fundamenteel evenwicht op de betalingsbalans?

We spreken van een fundamenteel evenwicht als er sprake is van materieel evenwicht zonder dat er incidentele (speculatieve) kapitaaltransacties plaatsvinden.

3. Wanneer is er sprake van materieel evenwicht?

We spreken van materieel evenwicht als de eerste vier rekeningen van de betalingsbalans in evenwicht zijn.

4. Welke zijn deze vier rekeningen?

De goederenrekening, de dienstenrekening, de inkomensrekening en de kapitaalrekening.

5. Wat is het nadeel van een overgewaardeerde valuta?

Als een valuta overgewaardeerd is zal het land met de overgewaardeerde valuta merken dat de export onder druk komt te staan. Immers dit land is voor zijn handelspartners duurder geworden.

6. Hoe kunnen de monetaire autoriteiten dit probleem oplossen?

De monetaire autoriteiten (de centrale bank) kan besluiten de eigen valuta aan te bieden. Oftewel ze kan vreemde valuta opkopen. De centrale bank intervenueert dus op de valutamarkt door de overgewaardeerde munt aan te bieden.

7. Leg uit hoe het overgewaardeerd zijn van de ene munt het ondergewaardeerd zijn van een andere munt impliceert.

Als een munt overgewaardeerd is betekent dit dat speculanten deze munt hebben gekocht. Maar als speculanten een munt kopen moeten zij met een andere munt betalen. Deze andere munt bieden zij dus aan. De koers van die munt zal dus dalen en daarmee is deze laatste munt ondergewaardeerd.

8. Wat is het verschil tussen een douane-unie en een vrijhandelszone?

Bij een douane-unie hebben de aangesloten landen een gemeenschappelijk invoertarief ten opzichte van landen die niet tot de unie behoren. Dit is bij een vrijhandelszone niet het geval. Bij een vrijhandelszone mogen de aangesloten landen een eigen beleid voeren ten opzichte van landen die niet tot de zone behoren.

9. Wat is de overeenkomst tussen een douane-unie en een vrijhandelszone?

De lidstaten van zowel een douane-unie als een vrijhandelszone hebben afgesproken dat het verkeer van goederen tussen de lidstaten volkomen vrij is. Dit betekent dat de landen onderling de invoer op geen enkele manier beperken.

10. Op welke manieren kan een land de invoer beperken?

Een land kan de invoer beperken door invoerrechten in te stellen (het ingevoerde product wordt dan duurder), door een quotum in te stellen (het product mag dan slechts in beperkte mate geïmporteerd worden) of door hoge kwaliteitseisen te stellen (het product moet dan aan eisen voldoen waaraan binnenlandse producten niet hoeven voldoen).

NB: invoerrechten moeten altijd betaald worden door de importeur. De importeur rekent het vervolgens door aan de klant.